

Carconnex is één van de grootste merk-onafhankelijke invoerders **van nieuwe en zeer recente** tweedehandswagens, met jaarlijks meer dan **10.000** verkochte voertuigen **wereldwijd**.

Om onze groei in de Europese markt te ondersteunen zijn wij op zoek naar een gepassioneerde en ambitieuze

Business Developer

voor de regio Benelux, Duitsland en Frankrijk

Functieomschrijving:

- Je onderhoudt de contacten met de bestaande leveranciers uit onze database;
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe leveranciers;
- Je bezoekt deze leveranciers op regelmatige basis en bouwt lange termijn relaties uit;
- Je analyseert de leveranciersvoorstellen, de voertuiginformatie en –prijzen;
- Je negotieert prijzen, betalings- en leveringsvoorwaarden;
- Je volgt samen met de administratie de betaling, de leveringen en de documenten van de aangekochte voertuigen op;
- Je bent betrokken bij het aankoopproces van A tot Z.

Jouw profiel:

- Je beschikt bij voorkeur over een Bachelor diploma of gelijkwaardig door ervaring;
- Basiskennis van of interesse in wagens is een pluspunt, maar geen vereiste;
- Je hebt een ruime professionele ervaring in prospectie van nieuwe leveranciers, relatiebeheer en afronden van deals;
- Je bent communicatief sterk in zowel Nederlands, Frans, Engels en Duits. Andere talen zijn een pluspunt;
- Je kan zelfstandig werken én hebt zin voor initiatief;
- Je kunt vlot overweg met Microsoft Office en internet-applicaties.

Ons aanbod:

Je komt terecht in een jong en energiek team. We bieden een voltijdse functie aan in een dynamische en internationale omgeving. Kwalitatieve medewerkers worden beloond met een premium remuneratie, dat persoonlijk wordt toegelicht.

Interesse?

Schrijf of mail naar:

Carconnex nv, t.a.v. Melissa Vriends, Gripenlaan 19, 3300 Tienen
melissa@carconnex.be

