

Carconnex is één van de grootste merk-onafhankelijke invoerders van nieuwe en zeer recente tweedehandswagens, met jaarlijks meer dan 10.000 verkochte voertuigen wereldwijd. Om onze groei in de Europese markt te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een gepassioneerde en ambitieuze

Account Manager (m/v)

Functie-omschrijving:

Wagens verkopen gaat nooit over één nacht ijs. Elk gesprek met de klant is een puzzelstuk in het geheel. Onze verkoopstijl is behulpzaam en assertief, nooit agressief. Goede sales skills zien wij als een combinatie van inhoudelijke expertise, duidelijke communicatie en een kick halen uit succes. Een langdurige klantrelatie opbouwen staat bij ons centraal.

- Je beheert op een professionele manier de verkoop van voertuigen aan een vastgelegde internationale portefeuille;
- Je neemt verantwoordelijkheid en voert telefonische prospectie uit om je klantenbestand verder uit te breiden;
- Je stelt wagens voor met enthousiasme en sluit de verkoop af aan de overeengekomen voorwaarden;
- Na je telefonische verkoop stel je pro forma's op en verzamelt de nodige documenten om je verkoopsdossiers te vervolledigen;
- Je zorgt voor de transportorders alsook de opvolging van de betalingen en leveringen;
- Je neemt acties om het verkoopproces onder de knie te krijgen en te groeien tot een ervaren Key Account Manager.

Jouw profiel:

- Je beschikt bij voorkeur over minstens 2-5 jaar ervaring in een verkoopomgeving;
- Je hebt feeling voor verkopen en je ambieert een echte sales carrière;
- Je bent communicatief sterk in zowel Nederlands, Frans en Engels. Duits en andere talen zijn een pluspunt;
- Je kunt vlot overweg met Microsoft Office en internet-applicaties;
- Klantvriendelijkheid en klanttevredenheid zijn jouw prioriteit;
- Je kan zelfstandig werken én hebt zin voor initiatief;
- Je bent assertief en stressbestendig;
- Je kan nauwkeurig werken, hebt oog voor detail en gevoel voor verantwoordelijkheid;
- Je bent flexibel ingesteld en je durft initiatief te nemen;

Ons aanbod:

We bieden een voltijdse functie aan in een dynamische en internationale omgeving met een grote betrokkenheid in het bedrijfsgebeuren. Een doorgedreven interne salesopleiding wordt voorzien om je de mogelijk te bieden een volwaardige en professionele sales carrière uit te bouwen. Enthousiasme en inzet worden beloond met een aantrekkelijk salaris, dat persoonlijk wordt toegelicht.

Interesse?

Schrijf, mail of bel naar:

Carconnex nv, t.a.v. Laura DE ROSA, Grippenlaan 19, 3300 TIENEN

laura.dr@carconnex.be

016/ 80 80 75

